

# Mezabo booste le pouvoir d'achat des Français en gérant au plus juste et au moins cher leurs forfaits de téléphonie mobile et Internet

Le pouvoir d'achat est la première préoccupation des Français. Selon les résultats révélés par Kantar à la rentrée de Septembre 2019, 58 % des personnes interrogées par l'institut de sondage mettent la question de la vie chère en tête de leurs préoccupations.

Cette préoccupation amène les consommateurs à comparer les prix notamment ceux de leur opérateur de téléphonie mobile et d'internet. Ils n'hésitent plus à naviguer d'un opérateur à l'autre afin de bénéficier des meilleurs tarifs.

Cette volatilité entraîne une très forte pression à la baisse sur les prix, en poussant les opérateurs à **proposer de nombreuses offres promotionnelles tout au long de l'année.**

*Comment profiter de ce contexte pour diminuer drastiquement la facture de téléphonie mobile et d'Internet ?*

Comparer chaque opérateur, chaque forfait, chaque promotion prend beaucoup de temps. De plus, il est très difficile d'avoir à l'instant T la connaissance exacte de tous les prix disponibles.... et ceux-ci changent tout le temps !

C'est pour permettre aux consommateurs de bénéficier en quelques clics et en quelques minutes du meilleur tarif en fonction de leurs besoins, et, tous les ans, de tout réactualiser quitte à changer d'opérateur pour bénéficier d'une offre encore moins chère, que Paul BRIGAUDEAU et Rémi CORDONNIER ont eu l'idée de créer [Mezabo](#).

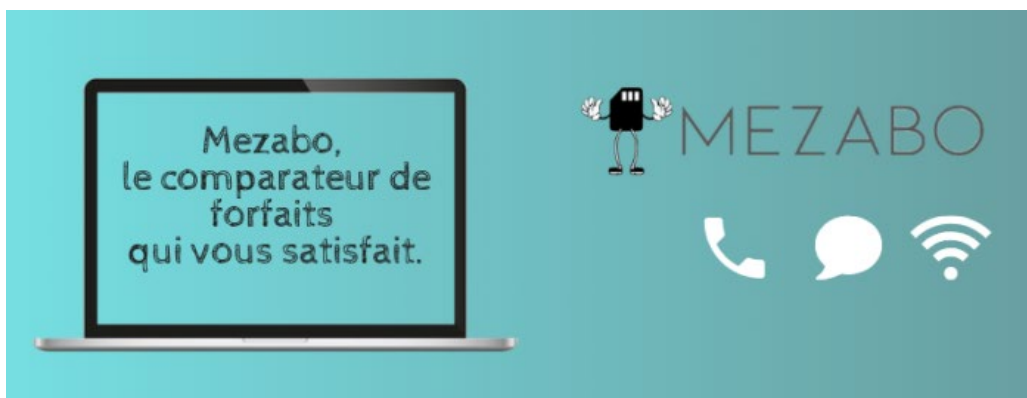


## Le comparateur de forfaits mobile et box internet Mezabo innove avec son système de gestion d'abonnements



Mezabo innove, grâce à son gestionnaire d'abonnements, pour donner aux Français la possibilité de choisir selon leurs besoins leurs forfaits Internet et Mobile.

La plateforme Mezabo fait en sorte que la facture du forfait dont on a besoin soit la moins chère possible.



Rémi Cordonnier, co-fondateur, confie :

« Nous avons créé un véritable gestionnaire de forfaits, en plus du basique comparateur de forfaits qui est déjà existant sur le marché. Notre vraie force et différenciation réside dans le fait que nos clients peuvent s'inscrire sur [mezabo.fr](http://mezabo.fr), et ainsi disposer d'un espace personnel pour gérer leurs forfaits mobile et internet actuels et futurs, en quelques clics et au même endroit. »

Mezabo permet à ses utilisateurs de tout gérer au sein d'un même endroit. Ainsi, ils peuvent trouver une offre équivalente moins chère, changer d'offre rapidement et simplement, être averti lorsqu'une offre plus intéressante est disponible et ils ont aussi la possibilité de résilier leur forfait en 3 clics.



Mezabo s'occupe de toutes les démarches administratives. De l'envoi de la lettre, de l'assistance juridique, de la garantie de résiliation jusqu'au remboursement des mois d'abonnement payés en trop, si la résiliation n'a pas été effectuée à temps par l'opérateur.

## Mezabo accompagne ses utilisateurs pour leur permettre d'économiser tous les ans


Le but du gestionnaire de forfaits est de faire profiter à ses nouveaux clients des offres promotionnelles lancées par les opérateurs.

Avant la fin de leur promotion ou de leur engagement, les clients sont avertis afin qu'ils puissent changer d'offre et repasser sur une nouvelle promotion, moins chère ou meilleure, s'ils le souhaitent.

Les clients peuvent ainsi économiser jusqu'à plusieurs centaines d'euros par an et cela tout au long de leur vie.

Remi, vous payez actuellement 42.99€/mois

### Mon forfait mobile




- Appels illimités
- 60 Go d'internet
- Engagé jusqu'au 14-08-2020
- Promo jusqu'au 14-08-2020 (puis 45 €)

**25 €/mois**

[Changer d'offre](#) [Résilier](#)

### Mon forfait box



- Fibre optique
- TV & Téléphone
- Engagé jusqu'au 01-10-2020
- Promo jusqu'au 01-10-2020 (puis 38 €)

**17.99 €/mois**

[Changer d'offre](#) [Résilier](#)

Remi, vous pourriez économiser plus de **216.12€** par an !

[Faire des économies sur mes forfaits](#)

La plateforme Mezabo facilite au maximum le changement de forfait mobile et internet dans le but d'aider ses utilisateurs à faire des économies année après année.

Paul Brigaudeau, co-fondateur, précise :

*« Notre service est totalement gratuit, et il le restera toujours. De même, nous sommes 100% transparents et nous ne mettons jamais un opérateur en avant par rapport à un autre, le client est totalement libre de son choix. »*

## Les projets de développement Mezabo

Dans les mois à venir, les deux fondateurs, Paul Brigaudeau et Rémi Cordonnier, intégreront directement sur leur site la souscription à un forfait pour ne plus être redirigé vers le site des opérateurs quand il faut finaliser sa souscription.

Ainsi, les personnes inscrites au gestionnaire de forfaits n'auront qu'à rentrer leurs informations personnelles qu'une seule fois. Ils pourront changer de forfaits année après année en un clic.

Le changement d'offre se fera alors vraiment sans aucune démarche administrative pour l'utilisateur.

Paul Brigaudeau et Rémi Cordonnier s'investissent dans des actions solidaires. Ils ont récemment signé une convention de partenariat avec "La ligue contre le cancer".

Les deux fondateurs expliquent que les ondes émises par les box et téléphones sont sûrement responsables de nombreux problèmes de santé. C'est donc un engagement qui leur tient à cœur.

Ainsi, 1 € est versé à "La ligue contre le cancer" dès qu'une nouvelle souscription est réalisée sur le site Mezabo.

## A propos de Rémi CORDONNIER & Paul BRIGAUDEAU

Rémi Cordonnier est diplômé d'un Master en Marketing digital obtenu à l'IESEG. Il travaille 1 an chez Movitex en tant que chargé d'ECRM avant d'occuper la fonction d'Online Sales manager chez La Redoute pendant deux ans et demi.

Paul Brigaudeau a quant à lui un Master Management des entreprises qu'il a obtenu à l'université catholique de Lille. Il est employé à Auchan en tant que gestionnaire d'animation commerciale sur la partie téléphonie puis en tant qu'account manager à la marketplace de la Redoute.

Paul Brigaudeau et Rémi Cordonnier sont des amis d'enfance et ont travaillé ensemble à la Redoute.



Ils confient :

*« Nous avons l'habitude tous les deux depuis plusieurs années, de changer de forfait année après année, afin de toujours bénéficier des remises "nouveaux clients", et ainsi payer nos abonnements jusqu'à 80% moins cher. »*

C'est lors de leur pause déjeuner que les deux amis choisissent de changer leur forfait comme ils avaient l'habitude de faire.

La plupart de leurs collègues ne connaissaient pas la technique pour payer moins chère, ou bien ils n'avaient soit pas le temps de s'en occuper, soit pas l'envie de faire toutes ces démarches.

Paul Brigaudeau et Rémi Cordonnier décident alors de les accompagner sur le temps du midi pour les faire économiser.

C'est à ce moment que l'idée de créer un gestionnaire de forfaits en ligne, rapide et simple à utiliser pour changer d'offre tous les ans, leur est venue.

## **Pour en savoir plus**

Site internet : <https://www.mezabo.fr/>

Facebook : <https://www.facebook.com/Mezabo.fr/>

Instagram : <https://www.instagram.com/mezabo.fr/>

Linkedin : <https://www.linkedin.com/company/mezabo-fr>

### **Contact presse**

Nom : Paul Brigaudeau

Email : [contact@mezabo.fr](mailto:contact@mezabo.fr)

Tél. : 06.74.25.74.94