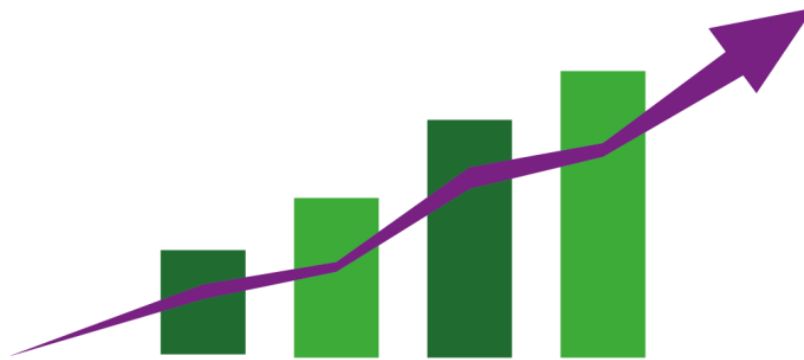


# Le séminaire commercial d'Axion Expansion au Maroc : une expérience unique pour allier business et ouverture d'esprit

Pour aller plus loin, commerciaux, entrepreneurs et chefs d'entreprise ont besoin de se former et de découvrir de nouvelles techniques de vente. C'est donc pour les aider à cultiver leur fibre commerciale que Fatima Mimouni, la fondatrice [d'Axion Expansion](#), organise un séminaire au Maroc, du vendredi 27 septembre au mardi 1<sup>er</sup> octobre 2019.

Pendant cinq jours, les participants se formeront à la vente dans un cadre atypique et vivront une expérience humaine unique et une aventure entrepreneuriale internationale.



## Axion Expansion

DYNAMISEZ VOTRE STRATÉGIE COMMERCIALE

### Programme du séminaire

Le séminaire est composé de quatre ateliers de formation pour se réconcilier avec le commerce et la vente :

- **Les freins à la vente.** Cet atelier examine les raisons qui empêchent les commerciaux "d'y aller", et de parler de leurs produits et prestations au téléphone ou en physique.
- **La vente en salon ou en point de vente.** Le déroulé d'une vente et son verrouillage.
- **Tirer parti des pratiques commerciales des commerçants de Fès.** Étude du langage corporel et des techniques utilisées, et conseils pour s'en inspirer tout en restant soi-même.
- **Le pitch ou comment se vendre soi-même.** Pendant cet atelier, les participants apprendront à se présenter et à susciter l'intérêt d'un partenaire.



## **Un afterwork pour créer des connexions**

À l'occasion d'un afterwork professionnel, les participants iront à la rencontre entrepreneurs et de chefs d'entreprise marocains. Ils pourront ainsi créer des connexions et nouer des contacts à l'International.

Des entrepreneurs et des chefs d'entreprise viendront partager un moment de convivialité avec eux : une occasion unique donner une autre dimension à son réseau.

## **Un séminaire pour découvrir une autre culture et penser autrement**

Le séminaire allie apprentissage et plaisir. Il permet de goûter au Maroc authentique, en faisant connaissance avec des hommes attachés à leur terre et à leur culture. Les participants pourront visiter la ville impériale de Fès et sa médina, profiter de l'hospitalité marocaine, et découvrir un endroit où la nature est reine.

*Aller à la rencontre des autres permet de se découvrir soi-même, de dépasser ses limites, et de se donner la possibilité de réussir en pensant autrement.*

Fatima Mimouni

Outre les ateliers, plusieurs activités et excursions sont proposées :

- Promenade pédestre
- Pique-nique au bord du lac du barrage Allal Fassi, avec mets traditionnels marocains
- Visite de la médina de Fès
- Visite des villes de Bhalil et Séfrou
- Hamman, massage



## **Le Maroc, une ouverture unique sur le commerce**

Fatima Mimouni, l'organisatrice du séminaire, est originaire du Maroc et connaît très bien le Maroc traditionnel et typique.

Spécialiste de la vente et des stratégies commerciales, elle a voulu faire le lien entre France et Maroc : "En ces temps troublés, nous gagnerions tous à nous ouvrir aux autres et aux autres cultures. Nous avons tous à apprendre les uns des autres. Le Maroc, situé à quelques heures de France est pourtant tellement différent et tellement riche !", précise-t-elle.

Le Maroc est une terre d'hospitalité, mais aussi une terre de commerce : "Les Marocains sont de très bons commerçants", explique Fatima. "Sans en avoir l'air, ils vous font rire et sourire et, tout à coup, vous avez envie de faire affaire avec eux."

C'est cet aspect psychologique qu'elle a envie de faire découvrir aux commerciaux et entrepreneurs français. Le but de ce séminaire est de leur montrer comment, par un geste ou un mot, il est possible de briser la glace et d'instaurer un lien et une connivence : "Le business se fait alors naturellement !"

#### Informations pratiques :

- **Informations et réservations :** [contact@axion-expansion.fr](mailto:contact@axion-expansion.fr) et 07 83 00 91 38
- **Coût :** 1490 euros tout compris au départ de Strasbourg, hors boissons alcoolisées. Réduction de 15 % si réservation avant fin avril (prix pouvant évoluer à partir de fin mai à cause du billet d'avion).
- **Hébergement :** à Terre de Traces, un écolodge situé entre Fès et Sefrou, à 600 mètres d'altitude. La maison d'hôtes est installée dans d'anciennes écuries du début du siècle dernier, entièrement réaménagées. Elle est composée de 11 chambres, 2 suites, 6 salons, un hammam traditionnel et une salle de massage, et dispose d'une piscine.

## À propos de Fatima Mimouni, fondatrice d'Axion Expansion



Originaire du Maroc et berbère, Fatima Mimouni est une entrepreneure dans l'âme : "J'aime l'aventure et les défis. Tout le monde le dit mais je suis vraiment quelqu'un qui y va et qui fonce !", confie-t-elle. "Mon parcours a été semé d'embûches mais je suis actuellement là où j'ai toujours rêvé d'être et je m'épanouis pleinement dans ce que je fais".

Diplômée de l'ICN Business School (Nancy), Fatima a travaillé dans la grande distribution avant d'ouvrir sa première entreprise en Alsace : un hammam et spa qu'elle a exploité pendant six ans.

Ensuite, en 2015, elle a commencé à accompagner les dirigeants et les chefs d'entreprise dans leur stratégie commerciale avec [Axion Expansion](#). Elle leur présente les leviers d'actions commerciaux à mettre en œuvre en réfléchissant au positionnement

de l'entreprise et aux prestations et produits à proposer.

"Ensuite, je passe à l'action avec mes clients, tantôt en renfort commercial sur les salons et autres événements à caractère commercial, ou/et en démarchant ou en les mettant en relation pour décrocher des rendez-vous qualifiés", explique-t-elle. Avec le séminaire commercial au Maroc, Fatima se lance dans une nouvelle aventure, qu'elle envisage de renouveler régulièrement.

Pour en savoir plus

Site web : <http://www.axion-expansion.fr>

Facebook : <https://www.facebook.com/axionexpansionofficiel/>

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/in/fatima-mimouni-305590113/>

Contact Presse

Fatima MIMOUNI

E-mail : [contact@axion-expansion.fr](mailto:contact@axion-expansion.fr)

Tél. : 07 83 00 91 38