

Septine & Co recherche des franchisés pour développer son réseau

Avec l'évolution des technologies et du monde du travail, beaucoup de secteurs sont soumis à des changements, des évolutions et de nouvelles modes. De même, aujourd'hui, l'entrepreneuriat attire énormément de personnes mais une grande partie d'entre eux est effrayée à l'idée de se lancer sans structure de base. L'idéal reste alors de devenir franchisé et d'exploiter la marque d'une structure déjà existante, un moyen plus sûr de monter son affaire tout en étant certain de l'efficacité du concept, étant donné qu'il aura déjà fait ses preuves. D'autant plus qu'aujourd'hui, les nouvelles modes qui naissent dans certains secteurs sont potentiellement pleines d'opportunités.

C'est le cas du moulage 3D, qui représente un retour à l'artisanat et qui permet la fabrication de souvenirs impérissables. Un créneau sur lequel s'est installé Septine & Co, en s'intéressant notamment à la famille et à l'enfance.

Afin de consolider son réseau sur toute la France, Septine & Co recherche des franchisés pour rejoindre l'aventure.



Le concept Septine & Co

Septine & Co est une entreprise créant des empreintes en volume 3D, de façon artisanale, grâce au moulage. En quelques années, elle est devenue la référence de l'empreinte 3D en France et le numéro 1 avec 15 établissements dans l'hexagone. Chacune des réalisations est unique et personnalisable, et représente un cadeau inoubliable.

Un présent qui convient à de nombreuses occasions (anniversaire, Noël, etc.) ou bien pour garder un souvenir d'un moment important. Le concept, unique et atypique, représente la possibilité d'acquérir des réalisations à forte attraction émotionnelle qui émerveillera petits et grands.

En plus des empreintes 3D d'enfants et d'adultes, la gamme de produits s'élargit. Ainsi, l'entreprise a créé *Signature*, le 1er bijou issu de la miniaturisation de l'empreinte du pied et/ou de la main du bébé. Ces bijoux ont été imaginés et réalisés par l'entreprise elle-même, qui a protégé la marque en la déposant.

Les moulages Septine&Co sont adaptables à un large public, du bébé à l'adulte, en passant par le couple, la femme enceinte, etc. De plus, plusieurs matières sont proposées (plâtre de synthèse, résine et bronze), afin de répondre aux attentes de chacun.



L'histoire de Septine & Co

Après avoir été diplômée d'un BTS MUC, Claire Cailhol a passé 5 ans en relation clients dans une banque. Mais, attirée par l'univers des enfants, elle s'est lancée dans l'entrepreneuriat avec *Jolie bébé, jolie maman*.

En découvrant le concept de moulage en plâtre, elle imagine immédiatement le potentiel de ce procédé et revend son entreprise pour se former aux différentes techniques de moulage 3D. De cette formation découle *Septine & Co*.

Pari gagné, puisqu'aujourd'hui, elle est entourée d'une équipe motivée et toujours plus grande. Tous prêts à transmettre cette passion, ce sont en tant que franchisés que beaucoup ont rejoint l'aventure.

Septine & Co est donc présente dans les départements suivants :

- Céline à St Maximin La Sainte Baume (13 et 83)
- Virginie à St Amant de Boixe (16)
- Elodie à Cormery (37)
- Dany à Comines et Belgique (59)
- Laurie à Wittes (62)
- Marilie à Misy-sur-Yonne (77 et 89)
- Céline à Vignely (77 et 93)
- Marjolaine à Jumeauville (78)
- Claire à Mennecy (91)
- Marion à Magny en Vexin (95)



La
team



des
septinettes



**Recrute
des Franchisés**



La demande est grandissante, si bien qu'il est prévu de continuer d'ouvrir des magasins jusqu'à la couverture complète de la France. Aujourd'hui, l'objectif principal est d'implanter des franchises en Alsace, en Haute-Normandie et en Occitanie.

Pourquoi devenir franchisé(e) Septine & Co ?

Devenir franchisé(e) *Septine & Co*, c'est :

- **Embrasser l'innovation** avec 3 gammes d'empreintes pour 3 budgets différents, en plâtre, en résine et en bronze, et les 2 filières que sont l'empreinte 3D et la joaillerie. De plus, un véritable travail de recherche et développement est mené en permanence, afin de toujours rester à la pointe de la technologie.
- **S'installer sur un marché porteur, celui de l'enfance et du loisir créatif** : Septine&Co accompagne ses clients dans toutes les étapes importantes de leur vie (naissance, anniversaires, mariage, etc.). Cela se traduit par des marges de profit importantes, qui peuvent ensuite être réinvesties dans la création de nouveaux produits.
- **Être présent aux étapes marquantes de la vie de ses clients**, avec une clientèle extrêmement variée, attirée par une gamme de produits à forte attraction émotionnelle : le franchisé est en mesure de vivre des moments marquants et personnels avec ses clients et d'installer une véritable relation de confiance avec eux.
- **Créer une entreprise depuis son domicile sans frais fixes** (hors royalties mensuelles) et **avec simplicité** (mise en place rapide pour lancer l'activité depuis son domicile en quelques mois : 3 en moyenne). En plus des facilités et des avantages, c'est aussi profiter d'une offre évolutive qui s'adapte en fonction de chacun : les capacités d'investissement, les compétences, le projet, etc. Tout cela pour maximiser son retour sur investissement.
- **Être formé et assisté grâce à *Septine & Co* qui propose un support et une assistance à tous les membres du réseau tout au long de leur activité**, de la création à la pérennisation. Une formation personnelle est aussi prévue : elle dure 10 jours et est divisée en 2 modules comprenant la technique et le commercial. De même, un support technique en ligne est disponible, tout comme le service d'approvisionnement dédié avec expédition des commandes (la centralisation de l'achat de matières premières signifie une meilleure négociation des prix). Enfin, une aide en ligne via Skype, le groupe Facebook interne et le site internet est disponible.
- **Enfin, l'assurance d'une visibilité optimale** : grâce au site Internet (50 000 visites par an), à la page facebook (35 000 fans) et une campagne de publicité via une agence de presse. De plus, l'exclusivité géographique est garantie : pas d'autres franchisés Septine And Co dans votre Zone de Chalandise.

Quel profil pour rejoindre l'équipe ?

Septine & Co souhaite favoriser la diversité dans le recrutement mais cherche tout de même certaines compétences et qualités précises :

- Un sens du relationnel aigu est indispensable, avec des aptitudes à la communication.
- Organisation, persévérance, bonne capacité d'écoute et d'observation.
- Flexibilité avec bonnes capacités d'adaptation.
- Posséder la fibre commerciale et une expérience dans la vente est préférable.
- Créativité et enthousiasme.



La Franchise en quelques chiffres

Septine & Co fonctionne comme une micro franchise : l'entreprise crée l'emploi et il est donc peu probable qu'il y ait à embaucher ou à louer un local. Le modèle économique appliqué est celui du travail à domicile, il est donc important de bénéficier d'une maison assez grande pour recevoir les clients (pas de déplacement chez le client), stocker la marchandise, manipuler le plâtre et ce, sans déranger la vie personnelle.

Les chiffres d'affaire visés sont les suivants :

- 20 000 € à 25 000 € (TTC) pour la première année, avec des charges maximales de 30% selon le statut du franchisé. Un travail est donc nécessaire au préalable concernant le business plan, le plan de trésorerie et d'actions commerciales.
- 25 000 € - 30 000 € en deuxième année
- 30 000 € à 35 000 € en troisième année ("rythme de croisière")

Les chiffres annoncés sont à titre indicatif, ils sont représentatifs de nos établissements qui allient savoir-faire, commerce et gestion.

Tarifs et procédure de candidature

Le tarif est de 6000 € (HT) et comprend l'achat de la franchise et des 2 modules de formation. Les royalties mensuelles s'élèvent à 200 € HT.

Le processus de candidature est le suivant :

1. Envoi de la lettre de motivation et du CV à la tête de réseau.
2. Entretien téléphonique.
3. Élaboration du business plan, du plan de trésorerie à 3 ans et du plan d'action commerciale à présenter lors de l'entretien en face à face.
4. Rencontre au sein de l'établissement de Mennecy dans le 91 (Ile de France) avec la présentation du marché sur le secteur visé et du dossier du candidat.
5. Si validation, ouverture dans les 3 mois. Les formations se font exclusivement sur Janvier, Février, Août et Septembre.



En savoir plus

Site web : <https://www.septineandco.org/>

Facebook : <https://www.facebook.com/septineco/>

Candidater

Claire Cailhol

E-Mail : contact.septineandco@gmail.com

Tél. : 07 82 59 66 60

Contact presse

Claire Cailhol

E-Mail : claireseptineandcoessonne@gmail.com

Tél. : 07 82 59 66 60