

# Trouve ton contrat : une solution innovante pour mettre en relation les candidats, les entreprises et les écoles

*Fais de longues études, et tu trouveras un travail plus facilement ! Voilà ce qu'entendait Elody Poulain, spécialiste en insertion professionnelle, fondatrice et responsable de [Trouve ton contrat](http://www.trouvetoncontrat.com), une nouvelle plateforme de mise en relation entre les candidats de 15 à 25 ans, les entreprises qui recrutent et les écoles de la région Hauts-de-France.*



## Accompagner les jeunes dans leur insertion professionnelle

Mais la réalité économique étant ce qu'elle est, faire de longues études n'est aujourd'hui plus systématiquement la clé du succès pour trouver le job de ses rêves, comme l'atteste Elody :

*Quand on a un loyer et des charges à payer à la sortie de ses études, on ne peut pas s'offrir le luxe d'attendre que le poste dont on rêve se libère, ni même se contenter d'un mi-temps !*

Les raisons de ces difficultés à entrer dans la vie active ? Un manque d'accompagnement pour les jeunes, que ce soit en termes d'orientation, de stages, de formations ou encore d'emplois, mais aussi peu d'insertion dans le milieu professionnel, ainsi qu'une offre de formations trop vaste.

A cela s'ajoute également des problématiques liées au recrutement pour les entreprises, en termes de coût, de temps, de moyens humains, un manque d'information sur les contrats en alternance et un manque d'accompagnement sur les aides à l'embauche. Problématiques que l'on retrouve pour la plupart dans les écoles, avec en outre une vraie difficulté à se différencier dans un univers fortement marqué par la concurrence.

Et ce d'autant plus que, comme le confie Elody,

*C'est bien connu, 70% du marché de l'emploi est caché. Recruter coûte de plus en plus cher aux entreprises et de ce fait, les recrutements se font via le réseau. Les candidats, ne faisant pas partie de ces réseaux, n'ont évidemment pas accès à ces offres.*

## **Une plateforme pour apporter des réponses concrètes aux candidats**

Avec son associé, Samuel Serfaty, Elody a eu l'idée de créer une plateforme dédiée à l'accompagnement des jeunes de 15 à 25 ans pour leur permettre de trouver un contrat d'apprentissage, de professionnalisation mais aussi des offres de CDI, CDD et contrats étudiants dans la région Nord-Pas-de-Calais/Picardie.

Une région qui, selon Elody,

*est l'une des régions les plus frappées par le chômage des 15-24 ans. Et croyez-moi, ces jeunes en sont bien conscients. Ils ne choisissent plus une formation qui correspond à leur potentiel, à leurs compétences ou à leur sensibilité, mais choisissent une filière de formation pour avoir un maximum de chances de trouver un job !*

Une autre spécificité de cette région est à la fois la diversité concernant l'offre de formations proposée et le nombre d'étudiants, mais aussi le nombre important d'entre eux quittant la région après leur parcours scolaire et universitaire. Elody explique à ce propos :

*Nous avons autant d'étudiants sortants de notre région à l'issue de leur parcours de formation que d'étudiants entrants. Les forces vives de demain ne restent pas chez nous ! Pourquoi ? Car nous ne traitons pas le problème à la racine. Il est urgent de changer nos méthodes et de réformer profondément nos infrastructures !*

## Une solution innovante et sur mesure

Trouve ton contrat, c'est donc un accompagnement sur mesure et de proximité permettant aux jeunes de se mettre en avant et de favoriser leur insertion professionnelle grâce à, notamment :

- une mise en relation entre écoles, recruteurs et candidats
- un CV Video 3.0 avec correction du CV
- des offres à pourvoir, la possibilité de postuler en ligne, de contacter les entreprises et les écoles et d'échanger en direct avec les professionnels
- un coach personnel
- des conférences en ligne, des simulations d'entretien d'embauche, etc...



Elody de poursuivre :

*Nous proposons des box d'accompagnement : la Box Smart, la Box Intensif et la Box X'Trem. Notre valeur ajoutée sur ces box ? Une solution innovante pour surprendre les recruteurs et permettre aux jeunes de mesurer l'impact de leurs candidatures. Nous les préparons ainsi à se vendre sur le terrain.*

## A propos des fondateurs

Un Master 1 dans la communication visuelle en poche, ainsi qu'un diplôme d'enseignante obtenu en suivant des cours du soir durant trois ans en parallèle de ses études supérieures et une licence de psychologie passée à distance, Elody était armée pour entrer dans la vie active.

*J'enchaînais aussi des contrats étudiants dans la vente tous les week-ends et durant toutes les vacances scolaires. Mais malgré tout cela, c'est un grand écart total qui m'attendait entre mon parcours de formation et mes expériences professionnelles. Quoi que...*



Une opportunité lui permet d'intégrer l'univers de la communication web en tant que commerciale B to B.

*Un métier dont je n'y connaissais rien mis à part les produits et services. Je ne venais pas d'une grande école de commerce mais l'envie d'y arriver était plus forte que tout. Et une entreprise m'a laissé une chance et m'a formé à la négociation commerciale en interne.*

Après avoir gravi les échelons, elle devient directrice commerciale, tout en se rapprochant de son métier de cœur, à savoir la transmission de savoir. Le milieu de la formation la rattrape alors et elle démissionne pour, raconte-t-elle

*Me retrouver responsable commerciale de trois écoles. Ma mission consistait notamment à recruter des candidats (post-BAC à BAC+2) pour les intégrer sur des parcours de formation, mais aussi à coacher collectivement et individuellement les candidats, retravailler les CV, prospector les entreprises...*



Quant à Samuel, son associé, pour lui, la vente est plus qu'un simple métier. Il explique :

*Quand d'autres rêvent de devenir chanteur, comédien ou avocat, et bien moi, je n'aspire qu'à m'épanouir dans un costume de commercial.*

Plusieurs fois nommé parmi les meilleurs vendeurs de France, Samuel est parvenu au poste de Responsable des grands groupes nationaux et marché stratégique chez RICOH France à l'âge de 26 ans, avant de créer sa première société en 2008.

Les deux associés ont ainsi décidé d'unir leur compétences et leur volonté d'accompagner les jeunes candidats autour de Trouve ton contrat. Elody s'appuie pour cela sur un réseau d'entreprises alimenté depuis 10 ans. A ce jour, plus de 200 offres sont proposées sur le site.

## **Pour en savoir plus**

Site internet : <http://www.trouvetoncontrat.com>

## **Contact presse**

Elody Poulain

E-mail : [epoulain@trouvetoncontrat.com](mailto:epoulain@trouvetoncontrat.com)

Tel. 06 60 50 27 33