

Duo Beauty : rejoindre un réseau de professionnelles de la beauté à domicile

Le marché de la beauté en France se porte bien. Les Français, et plus particulièrement les Françaises, sont de plus en plus attentifs à leur apparence et à leur bien-être. Ainsi, elles sont à la recherche de moyens pour recevoir des soins de qualité, professionnels et abordables qui peuvent facilement intégrer leurs emplois du temps déjà bien chargés.

Pour répondre à l'ensemble de ces demandes, deux jeunes coiffeuses ont lancé le projet « [Duo Beauty](#) », un réseau de beauté à domicile.



Détente, beauté et bien-être sans les contraintes habituelles

Le secteur de la beauté, en France, se trouve dans une conjonction de deux facteurs. Les Français(e)s, en premier lieu, apprécient particulièrement les cosmétiques et les prestations de beauté et de soins. Ce marché est chaque année en progression ; il s'étoffe notamment grâce aux innovations en cosmétologie, nouvelles techniques ou découvertes : +4% en 2013, selon *Le Moniteur des Pharmacies*.

Les Français plébiscitent également les services, produits et prestations, de qualité professionnelle, et choisissent d'y consacrer de plus en plus de temps et de budget. Penser beauté et bien-être, c'est bien, mais encore faut-il pouvoir prendre le temps d'en profiter.

Dans ce contexte, Duo Beauty, Réseau de beauté à Domicile lancé en septembre 2015, propose des prestations de beauté à domicile : coiffure, esthétique, prothèses ongulaires, accessoires et conseils beauté pour guider les clients dans l'achat de produits adaptés.

Duo Beauty : un réseau fort et une dualité complémentaire



Duo Beauty constitue depuis quelques mois un véritable réseau de professionnelles de la beauté et du soin du corps. Ce mode de fonctionnement garantit un service et des prestations de qualité, tant pour les collaborateurs du réseau que pour les particuliers qui leur font appel.

Un réseau solide pour les professionnels

Duo Beauty est un réseau de soins de beauté à domicile, créé par deux professionnelles de la beauté : Lisa Lorieu et Mélanie Savary.

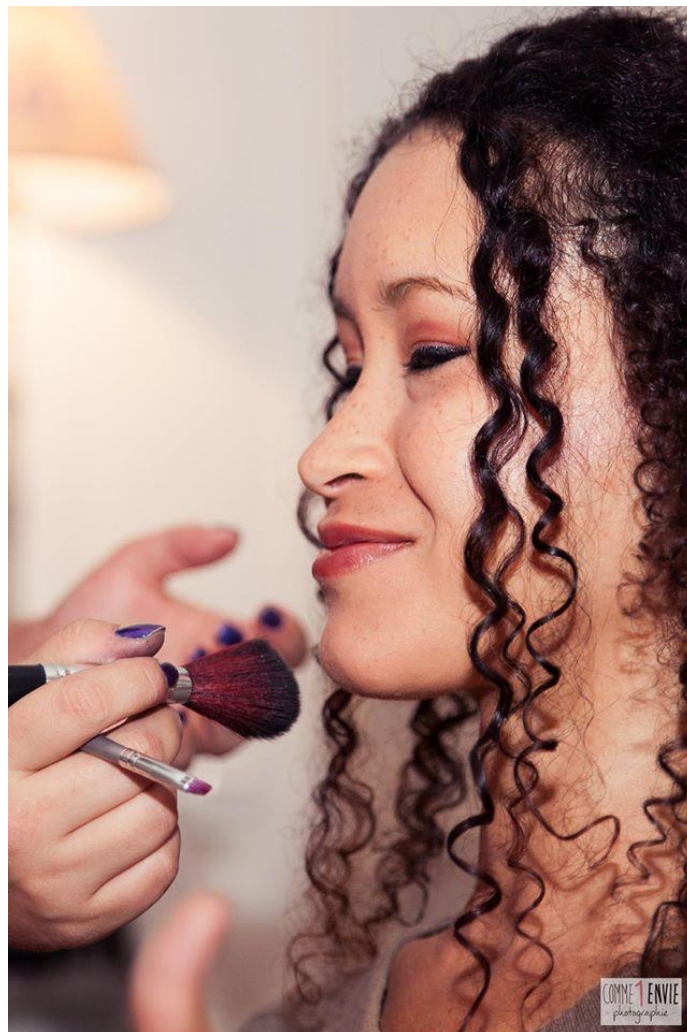
Toutes deux coiffeuses, maquilleuses et perruquières, elles apportent à leurs collaborateurs tout leur savoir et leurs compétences managériales. Elles accompagnent chacun de leurs collaborateurs grâce à leurs différentes expériences professionnelles et les guident tout au long de leur épanouissement.

Le fait de rejoindre le réseau Duo Beauty offre aux indépendantes la possibilité de bénéficier d'un accompagnement complet tout au long de leur parcours. Des conseils, des idées, un soutien, dont elles ne pourraient pas bénéficier en étant seules dans leur structure. Duo Beauty, c'est aussi des formations approfondies que les indépendantes ne pourraient s'offrir en temps normal.

Une palette d'avantages pour les clients

Duo Beauty offre à tous ses clients un service à domicile de qualité et des prestations personnalisées.

Le service à domicile permet des échanges privilégiés entre le client et le professionnel. Il est aussi l'occasion de prendre le temps de recevoir des conseils personnalisés pour la vente de produits de beauté et de soins. Lors des grandes occasions, anniversaires, mariages, c'est cette même proximité et cette confiance qui font toute la différence. Grâce à son réseau, les professionnelles de Duo Beauty peuvent se déplacer à domicile et servir ainsi dans un même laps de temps tous les membres d'une même famille : la garantie d'être tous coiffés et maquillés en temps et en heure, sans aucune logistique de déplacement à prévoir.



Devenir Vendeur à Domicile Indépendant aux côtés de Duo Beauty

« Ce qui nous différencie de nos concurrents ? Contrairement aux autres sociétés de travailleurs à domicile, notre réseau n'a pas été créé par des financiers n'y connaissant strictement rien au monde du domicile, ni à celui de la cosmétique. Chez Duo Beauty, nous savons exactement ce que nos collaborateurs peuvent vivre sur le terrain. »

Voici comment Lisa Lorieu et Mélanie Savary présentent les différences, et donc ce qui fait l'atout majeur, de Duo Beauty.



S'établir en tant qu'auto-entrepreneur dans le domaine des soins à domicile, c'est être confronté, dans le même temps, à l'établissement de son entreprise, aux montagnes de documents administratifs, à la mise en place d'un plan de communication, à l'organisation de son emploi du temps, à la gestion et la prévision de ses recettes et dépenses...

Rejoindre un réseau de professionnels permet d'être partiellement ou totalement déchargé de ces tâches fastidieuses. Une manière de générer de meilleurs revenus mais surtout de mieux s'épanouir professionnellement parlant. Duo Beauty permet aussi à ses collaborateurs de suivre des formations pour compléter leurs compétences, des formations à des tarifs avantageux et spécialement pensés pour elles.



La qualité de l'accompagnement offert se retrouve aussi dans la qualité des produits avec lesquels travaille le réseau. Soins du cheveu, des mains, lotions, crèmes pour le corps, baumes, gels, sprays, huiles, vernis à effets, motifs adhésifs, limes, produits de maquillage, appareils d'hydromassage... Tous les produits adoptés et proposés par Duo Beauty ont été testés et approuvés : un autre souci en moins pour les professionnels qui optent d'emblée pour du matériel connu et vérifié.

Deux associées qualifiées pour un vaste projet

Duo Beauty est le fruit de la collaboration de deux jeunes femmes talentueuses et ambitieuses.

Mélanie Savary est diplômée d'un CAP coiffure, d'un diplôme de maquilleuse professionnelle et d'un CAP perruquière. Elle se lance en 2012 en tant qu'auto-entrepreneur dans la coiffure à domicile.

Lisa Lorieu est elle-aussi diplômée d'un CAP coiffure, mention coloriste-permanentiste, d'un BP styliste-visagiste, d'un diplôme de maquilleuse professionnelle et d'un DU de management et de gestion de l'entreprise et des formations en esthétique. Elle se lance en 2011 en tant qu'auto-entrepreneur dans la coiffure à domicile.

Elles soulignent :

« Nous nous sommes rendues compte en discutant ensemble que nous avons les mêmes projets en tête mais que les mêmes obstacles nous freinaient : comment se lancer seule dans une si grande aventure ? »



Comment se lancer dans la création d'un réseau de professionnels alors que l'on est seul au quotidien pour supporter les contraintes de l'auto-entreprise ? C'est bien l'une des difficultés majeures de ce statut : personne pour nous aider en cas de doute sur une technique à utiliser, personne non plus pour nous aider en cas de rush, de surcharge de travail... Difficile dans ces moments de faire bonne figure et de continuer à œuvrer à la fois pour ses clients et pour sa propre organisation administrative. C'est de toute c'est réflexion qu'est né Duo Beauty en septembre 2015.

Lisa Lorieu annonce :

« Notre ambition, c'est de couvrir l'ensemble du territoire français de coiffeurs, d'esthéticiens, de prothésistes ongulaires et de vendeurs de cosmétiques de notre réseau. Nous souhaitons que chacun de nos collaborateurs s'épanouissent dans leur travail. »

Le réseau Duo Beauty compte actuellement 15 conseillères réparties sur toute la France. L'objectif de l'entreprise pour l'année 2016 est d'atteindre une cinquantaine de conseillères.

Duo Beauty est présent :

Le 13 Février au salon du recrutement à Versailles.

Le 19 et 20 Mars au salon du bien-être sous toutes ses formes à Gétigné

Les 14 et 15 Mai au salon "Faites-vous plaisir" organisé par Duo Beauty au Domaine des Lys à Ancenis

En savoir plus

Page Facebook : <http://www.facebook.com/Duo-Beauty-1685533735003520/?fref=nf>

Site internet : <http://www.duo-beauty.fr>

Contact Presse

Lisa Lorieu

E-mail : contact@duo-beauty.com

Tél. : 09 83 30 83 14