

PhD Business Solutions : un livre blanc pour aider à la transmission d'entreprise

Les PME et PMI sont sans cesse en recherche de solutions innovantes pour piloter au mieux leurs activités. Dans un contexte économique difficile et changeant, la gestion des budgets et le suivi des engagements mais aussi la gestion des processus métiers sont les trois domaines qui, mal évalués, peuvent rapidement mener une entreprise à sa perte. PhD Business Solutions, grâce à ses outils et un accompagnement minutieux de chacun de ses clients, apporte des solutions de gestion aux entreprises et annonce son livre blanc, spécialement dédié à la cession et à la reprise d'entreprise.



PhD
Business Solutions
"Là où les processus font sens..."

Réagir vite dans la jungle du monde entrepreneurial

Construction des budgets, gestion des engagements, de la masse salariale, des approvisionnements, suivi des achats... Diriger une entreprise au mieux, c'est parvenir à considérer, évaluer et améliorer sans cesse chacun de ses points, ainsi qu'une multitude d'autres facteurs décisionnels, même les plus complexes et les plus changeants. Dans un contexte d'extrême concurrence, les acteurs des différents marchés se doivent d'être à la fois performants, réactifs et toujours plus rentables.

Alors que les entreprises ont pour la plupart tiré les enseignements de leurs bilans passés, comment faire pour que 2016 soit une année plus favorable encore ?

PhD Business Solutions, spécialiste de la gestion d'entreprise, pointe l'absence d'outils de pilotage pour les entrepreneurs. Son dirigeant, Philippe Djian souligne :

Notre expertise multi-métiers, ainsi que notre expérience acquise en matière de déploiement de solutions dédiées aux processus, font de PhD Business Solutions un acteur incontournable du marché. Notre plate-forme est unique par la largeur et la modularité de son périmètre fonctionnel (Budget, Engagement, Achat, Contrat, Financement, Reporting, Pilotage, GED, Workflow, Portail Web...).

L'entreprise annonce la parution de son livre blanc abordant l'absence d'outils ingénieux et pratiques pour les dirigeants d'entreprise sous le prisme de la transmission de leur activité.

Penser et anticiper la transmission pour assurer la pérennité :

Le livre blanc de PhD Business Solutions

Au cours des prochaines années, les experts en segmentation et sciences humaines en entreprises estiment que près d'un tiers des 3,2 millions d'entreprises françaises, toutes tailles et secteurs confondus, sera concerné par le départ de son dirigeant : des départs majoritairement dus à des départs en retraite. Pas moins de 10% de la population active a alors à s'inquiéter de la bonne transmission de son entreprise dans les années à venir.

Pour certaines entreprises, cette transmission se présentera comme une chance, un nouveau tournant, une formidable opportunité de s'engager dans des projets nouveaux. Pour d'autres, ce passage de témoin sera une transition douloureuse, source de doutes et de craintes.

Comment réunir les conditions d'une transmission réussie ? Comment pérenniser le tissu économique du territoire ? Comment préserver l'emploi salarié ? Tant de questions auxquelles se propose de répondre PhD Business Solutions. Philippe Djian annonce :

Nous avons conçu un livre blanc autour des thèmes de la cession et de la reprise d'entreprise. Nous souhaitons ainsi sensibiliser les futurs vendeurs quant à l'importance des outils de gestions déployés et exploités au sein de l'entreprise en vente.

Le dirigeant de PhD Business Solutions poursuit :

Faire des budgets, prévisionnels ou non, suivre ses achats, ses engagements de dépenses... Il est impératif de parfaitement maîtriser tous ces éléments qui seront indispensables pour le futur repreneur puisqu'ils l'aideront à évaluer le sérieux du vendeur en matière de gestion.

PhD Business Solutions : « Là où les processus font sens »

La société PhD Business Solutions voit le jour en 2011 suite aux constats d'un homme, Philippe Djian qui estime que les éditeurs généralistes de solutions de gestion de type ERP ou BoB ne sont clairement pas en mesure de répondre aux attentes de leurs clients sur deux éléments clés : la gestion des budgets et la gestion des processus métiers. PhD Business Solutions met alors sur pied deux outils innovants :

PheB : un progiciel dédié aux achats, budgets et engagements

PheB est une solution modulaire qui se situe au cœur de la gestion financière. Entièrement conçue autour de l'idée d'optimisation des flux de données, elle permet, d'une part, aux équipes d'une entreprise de faire remonter des informations précises et/ou sous contrôle, et, d'autre part, de cadrer en temps réel autour de trois pôles majeurs: la gestion des budgets, la gestion des engagements et la gestion des achats. Les responsables de l'entreprise peuvent ainsi se consacrer aux fonctions stratégiques fondamentales.

ProcessIT : une solution logicielle dédiée à la modélisation des processus dans l'entreprise

ProcessIT est une solution entièrement paramétrable, souple et intuitive qui s'adapte à toutes les structures, quelles que soient leur taille et leurs activités. Reflétant au plus juste l'organisation de l'entreprise, ProcessIT permet de modéliser et d'automatiser les processus opérationnels de l'entreprise du plus simple au plus complexe avec par exemple la création d'espaces collaboratifs, la rationalisation et l'optimisation des processus, l'ouverture vers des utilisateurs et à destination des équipes internes.

En septembre 2013, les solutions de la start-up du process comptaient déjà près de 50 entreprises clientes et plusieurs centaines d'utilisateurs quotidiens. La start-up de l'édition de logiciels pour le contrôle et le suivi des dépenses compte, aujourd'hui, plusieurs centaines de clients et plusieurs milliers d'utilisateurs en France ainsi qu'en Afrique francophone (Maroc, Tunisie, Niger, Mali, Cote d'Ivoire, Guinée...).

Pour la période 2015-2016, PhD Business Solutions souhaite amplifier sa stratégie de croissance et développer un modèle de commercialisation indirecte de type OEM sur les offres à destination des éditeurs et intégrateurs de solutions logicielles. La plate-forme Process IT Multi-Clouds est en cours de finalisation et de préparation de mise sur le marché...

Pour en savoir plus :

Le livre blanc : <http://www.relations-publiques.pro/wp-content/uploads/2016/01/phdlb.pdf>

Site internet : <http://www.phdbusinesssolutions.com>

Contact Presse :

Didier Taormina

Mail : didier.taormina@cymadiou.com

Tel : 0782667022