

Trouver un artisan au meilleur prix : le service pro Fouinard.com est enfin accessible aux particuliers !

Enfin une solution pour trouver un artisan au meilleur prix sans perdre de temps

Comment faire appel à un artisan sans se faire avoir sur les tarifs ? Quand on a des travaux à faire chez soi, il n'est pas toujours évident de savoir à qui s'adresser.

Les devis peuvent varier du simple au triple, sans raison apparente, pour la même prestation. Sans compter qu'il faut accepter de perdre un temps fou pour pouvoir comparer les prix puisque chaque artisan vient sur place pour voir le chantier. Et quand on fait appel à l'artisan le moins cher, il y a toujours un risque quant à la qualité de la prestation...

Sauf que maintenant, cette situation cauchemardesque appartient au passé.

Le site Fouinard.com, qui était jusqu'à présent réservé aux professionnels (syndics, copropriétaires...), est enfin accessible aux particuliers !

L'intérêt est évident : gratuitement, un maître d'œuvre estime les travaux à réaliser puis vous recevez plusieurs devis d'artisans évalués et notés. La concurrence est ouverte ce qui oblige chaque prestataire à être compétitif. Il y a mieux : si un artisan a des questions, il doit s'adresser directement au maître d'œuvre.

Pour les particuliers, c'est donc la garantie de trouver un bon artisan simplement, facilement et sans perte de temps !



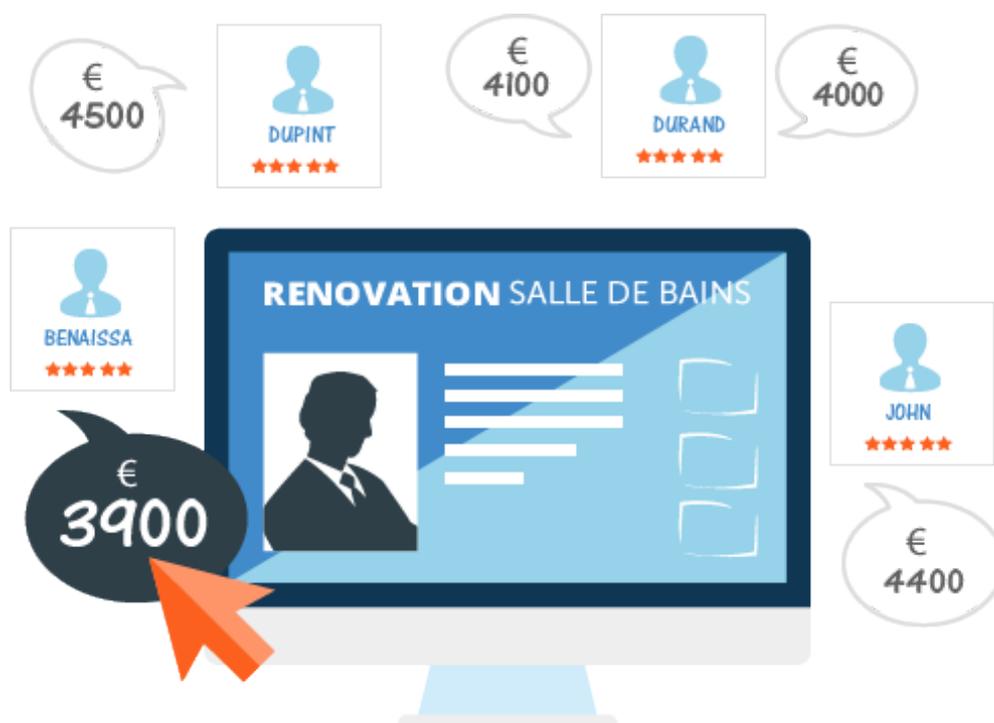
Comment ça marche ?

C'est très simple !

1. Vous publiez en quelques clics les grandes lignes de votre projet sur Fouinard.com
2. Vous recevez un appel pour valider votre demande et vos coordonnées
3. Un expert en travaux dans votre région va vous accompagner pour concrétiser votre demande (par téléphone ou sur place en fonction du chantier) : superficie, volumes, dimension, matériaux, fournitures à utiliser... L'expert chiffre le montant de la prestation à réaliser. Il donne aussi des conseils sur l'ensemble de ses travaux et sur les aides d'état ou les réductions fiscales à demander.
4. Les enchères commencent. Les artisans envoient des devis plus bas pour remporter le marché (le plus souvent : de 10 à 12 devis) et, pour que les enchères soient efficaces, les tarifs sont publiés sur le site de façon totalement transparente (tout le monde peut les consulter).
5. Vous choisissez l'artisan qui vous propose la meilleure offre en vous basant sur les prix et sur l'évaluation du prestataire. Fouinard vous aide en sélectionnant les 3 devis qui semblent les plus intéressants parmi tous ceux que vous recevez mais vous restez libre de choisir qui vous voulez.
6. Le prestataire choisi réalise les travaux avec soin car il sait que son travail va être noté
7. Vous exprimez votre avis sur la qualité de l'intervention de l'artisan

Résultat : vous profitez de travaux de qualité, effectués dans les délais, au prix le plus compétitif ! Pour les petits travaux, il suffit de 2 ou 3 jours pour trouver le bon prestataire.

Quel intérêt pour les particuliers ?



C'est évident : cette procédure est rapide, simple, transparente...et gratuite. Vous n'avez rien à payer, même quand l'expert Fouinard se déplace chez vous et qu'il doit faire des recherches pour chiffrer le coût des matériaux/des fournitures à utiliser. Ce n'est pas un hasard si les syndicats l'utilisent pour gagner du temps et faire de grosses économies !

Vous allez donc trouver un prestataire honnête sans perdre de temps car il n'y a qu'une seule visite de chantier, réalisée par le maître d'œuvre. C'est lui qui se charge ensuite de répondre à toutes les questions que peuvent poser les artisans. Qu'il y ait 5 ou 30 devis, il n'y a donc qu'une seule démarche à faire pour le client final.

Les particuliers évitent aussi certaines mauvaises surprises. Par exemple, le devis signé est conforme sur le plan juridique, avec toutes les mentions légales de l'artisan. Cela évite de se retrouver avec un prestataire qui n'a pas de garantie décennale ou qui n'a légalement pas le droit d'exercer en tant qu'artisan !

Et surtout, vous pouvez consulter tous les projets déjà réalisés (avec les photos et les détails) par les prestataires, avec les notes et les avis des clients (y compris lorsqu'ils sont négatifs). Vous faites donc votre choix sereinement.

Comment les prix peuvent-ils être aussi bas ?

Mikhail ASRIEV, dirigeant de Fouinard, précise :

« Sur Fouinard, il n'est pas rare qu'un même artisan revoit 4 fois à la baisse son prix de devis. »



Lorsqu'un artisan vous fixe un tarif, il y a souvent matière à négocier. La baisse des prix va alors reposer sur la puissance du mécanisme de la concurrence ouverte. Tous les artisans qui veulent gagner l'appel d'offres peuvent participer aux enchères et comme leurs propositions sont visibles par tous, il y a une saine émulation.

Cela évite aussi certaines "situations pièges" pour les clients. Imaginons que vous ayez un petit chantier à réaliser, tels que des travaux de peinture sur les murs d'une chambre. Un

artisan débordé va "gonfler" volontairement le tarif car cela ne l'intéresse pas vraiment, alors il veut que cette intervention soit réellement lucrative pour lui. Mais si vous ne le savez pas, vous pouvez vous faire avoir... L'évaluation réalisée par l'expert Fouinard est déjà une première garantie d'avoir un juste prix et le système d'enchères va vous permettre de payer moins cher.

La baisse des prix est d'ailleurs très rationnelle.

Il peut y avoir le jeu de la fiscalité : par exemple, les auto-entrepreneurs ne facturent pas la TVA donc leurs tarifs sont inférieurs de 20 %, même sans remise, avec les mêmes garanties concernant les assurances obligatoires. Or, il vont souvent faire un petit geste commercial de -10 % ce qui permet d'arriver facilement à une réduction globale de -30 %.

Ensuite, contrairement aux particuliers, les artisans bénéficient de prix professionnels et de prix de gros sur l'achat de fournitures et de matériels. Ils déduisent aussi la TVA de leurs achats. Toutes ces économies leur permettent de baisser la facture finale.

Bon à savoir : un particulier qui a déjà un devis a tout intérêt à le signaler à l'expert Fouinard. Il sera alors mentionné dans l'appel d'offres que les prix doivent être inférieurs au devis initial. Si le client ne trouve pas moins cher, il peut librement s'engager sur le devis initial avec le premier artisan.

Pourquoi les prestataires y gagnent aussi ?

Fouinard.com est déjà plébiscité par les artisans qui travaillent auprès des professionnels (syndics...) pour plusieurs raisons :

1. Ils trouvent plus facilement des clients
2. Ils gagnent du temps : ils n'ont pas besoin de se déplacer sur les chantiers pour envoyer leur devis puisque l'expert Fouinard a déjà réalisé une estimation du besoin des clients
3. Ils reçoivent une alerte à chaque nouvelle demande et ils choisissent facilement les missions qui les intéressent
4. Ils peuvent consulter les tarifs pratiqués par leurs concurrents et donc se positionner en connaissance de cause
5. Toute la partie administrative (rédaction du devis) est prise en charge par Fouinard. Les délais pour savoir si le tarif est accepté sont généralement très courts (une semaine en moyenne)
6. Les évaluations viennent récompenser le bon travail effectué et accélérer le bouche-à-oreilles pour aider à trouver d'autres chantiers. Les artisans "honnêtes" sont donc valorisés ! (tous les avis sont certifiés, ils proviennent uniquement de véritables clients)
7. Il n'y a pas de frais d'abonnement et il n'y a rien à payer avant de travailler : seule une commission fixe, qui dépend du chantier, est perçue lorsque le devis est signé avec le client. Il n'y a donc aucun risque !

A propos de Fouinard



Mikhail ASRIEV a 37 ans.

Cet ingénieur de formation, spécialisé dans les systèmes bancaires de trading à haute performance, a mis ses connaissances professionnelles au service d'un projet qui lui tenait à cœur : concevoir un système de négociation aux enchères pour optimiser la recherche et obtenir les meilleurs tarifs auprès des artisans.

L'idée est d'ailleurs venue d'une expérience personnelle.

Pour la peinture de son appartement, l'artisan repéré sur les PagesJaunes demandait 4500 €. Un autre prestataire, dont les coordonnées lui avaient été communiquées par un ami, lui a proposé un devis de 700 €.

Il a choisi le moins cher et il a eu un travail impeccable, puisque la peinture tient toujours plusieurs années plus tard !

A la création, Fouinard.com était dédié aux appels d'offres des syndicats, des conseils syndicaux, des copropriétaires, En effet, ces organismes ont l'obligation légale de faire des appels d'offres pour trouver la solution la plus avantageuse pour réaliser tous les travaux (y compris l'entretien) dans leur immeuble. Le but est bien évidemment d'alléger la facture !

Avec la crise et la baisse du pouvoir d'achat, faire des économies est aussi devenu capital pour les particuliers. Jusqu'à présent, certains étaient contraints de réaliser des travaux eux-mêmes (ce qui peut être risqué en fonction du chantier) ou de les reporter, faute de trouver une offre adaptée à leur budget.

En 2015, face à la demande, Mikhail a donc décidé d'ouvrir à tous (particuliers et professionnels) les services très avantageux de sa plateforme.

Bon à savoir

La société Fouinard est actuellement en train de lever des fonds via la plateforme Holders.com.

Pour en savoir plus

Le concept Fouinard en vidéo :

- pour les clients : <http://www.fouinard.com/info/nouveau-concept-devis-travaux-encheres-video-client>

- pour les pros : <http://www.fouinard.com/info/nouveau-concept-devis-travaux-encheres-video-pros>

N'hésitez pas à tester le service en demandant un [devis gratuit et sans engagement](#) !

Contact Presse

Fouinard

Mikhail ASRIEV

E-mail : contact@fouinard.com

Tel : 06 23 08 29 04

Site web : www.fouinard.com